

GREENTECH KJØPER FRA DNB NOR 12.000 BRUKTE PC-ER

**KJØPER GAMMELT:**

Greentech tar over utrangert IT-utstyr fra DnB NOR. Svein Vilberg, leder salg, DnB NOR Finans (t.v.) og Kim Romero, adm. dir. Holding.

FOTO: EIVIND YOGESETH

■ PC-gjennvinning i DnB NOR ■ Helt uaktuelt med børsnotering

10 mill. på gamle PC-er

MASKINVARE: Greentech skal overta over 12.000 PC-er fra DnB Nor. - Vi tjener 5-10 millioner på dette, sier Svein Vilberg i DnB NOR.

ROLAND BERG LIE
ROLAND.BERG.LIE@FINANSAVISEN.NO

DnB NOR skal bytte IT-plattform til Windows Vista og Windows Server 2008. I den forbindelse skal konsernet skifte ut de fleste av sine PC-er, godt over 12.000.

Greentech solgte i fjor 95.000 brukte skjermer og PC-er.

- Vi kjøper opp store partier brukt utstyr for å klargjøre dette for gjenbruk. Prosessen inkluderer sikker sletting av eksisterende data og

kvalitetskontroll, sier adm. direktør Kim Romero i Greentech Holding.

Bytte

Bytte av plattform og innføring av nytt fagsystem i DnB er årsaken til at DnB NOR nå skifter ut PC-parken.

- Kompatibilitetsårsaker grunnen til at vi kjøper inn nytt utstyr. Mange av PC-ene har et betydelig livsløp igjen. Vi får både en miljøgevinst og en økonomisk gevinst, sier

Svein Vilberg i DnB NOR.

I alt estimerer DnB NOR en økonomisk gevinst på 5-10 millioner kroner. Hvor mye av disse verdiene som leveres som tjenester i form av avhending og sikker sletting er ikke kjent.

Trolig vil innkjøp av nye PC-er koste DnB NOR mellom 50 og 60 millioner kroner. Dermed kan selskapet ha finansiert opptil en sjettedel med gjenbruksinntekter.

- Det er usikkert hvor mye vi vil

investere i nye PC-er, siden fordelingen mellom bærbare- og stasjonære enheter ikke er bestemt, sier Vilberg.

Det er HP som skal stå for leveransen, gjennom en fersk rammeavtale med banken.

Skole-PC

Det meste av Greentechs videresalg skjer til skole- og kommunesektoren.

- Vi vet ikke hvor mye av salget

til kommunene som går til skoler, men vi tror det er mye. I alt er 87 prosent av salget til disse to kundegruppene.

Vi hadde vekst i salget i fjor, sier Romero.

Han mener markedet nå begynner å modnes.

- Vi har hatt noen utfordringer i forhold til at eksisterende rammeavtaler ikke gir

anledning til å kjøpe brukt utstyr. Dette er nå endret. Fremdeles er innkjøpsbiten hos kundene flas-

» Vi skulle noteres for å hente penger til ekspansjon. Nå vil vi ekspandere over driften, og derfor er det ingen planer om notering

KIM ROMERO, GREENTECH HOLDING

kehalsen. Tilgangen på produkter er god, sier han.

- Vi klarer å levere mye rimeligere. Vi har knapt transportkostnader å snakke om samtidig som alle PC-ene har norsk tastatur.

Greentech timet uheldig da selskapet jobbet med børsnotering våren 2008. Det endte med at noteringen ble lagt på is, og ifølge Romero er planene kaldere enn noen gang.

- Vi skulle noteres for å hente penger til ekspansjon. Nå vil vi ekspandere over driften, og derfor er det ingen planer om notering, sier han.